



Die T.W.C. Uhren GmbH gehört in Deutschland zu den führenden Vertriebsgesellschaften in der Uhren- und Schmuckbranche. Das starke Markenportfolio und die leistungsfähige Logistik sind Garanten für den Erfolg unserer Handelspartner. Wir möchten uns vergrößern und den Vertrieb für diverse Marken nach Österreich ausweiten.

Wir suchen ab sofort für gesamt Österreich einen

AREA SALES MANAGER (M/W/D)

IHRE HAUPTAUFGABEN:

- Individuelle und kompetente Betreuung und Beratung unserer Kunden
- Akquise von Neukunden sowie Intensivierung bestehender Kundenbeziehungen
- Aktiver Verkauf und Präsentation der Kollektionen
- Professionelle Umsetzung der Vertriebs- und Marketingstrategien
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Eigenständige und effiziente Tourenplanung
- Reporting und Berichtswesen

IHR PROFIL:

- Fundierte Vertriebserfahrung, idealerweise in der Uhren- und Schmuckbranche
- Überzeugendes, verbindliches und gewinnendes Auftreten
- Verhandlungsstärke, Durchsetzungsvermögen und Flexibilität
- Selbstständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft im Verkaufsgebiet

UNSER ATTRAKTIVES ANGEBOT:

- Eine vielseitige, herausfordernde und verantwortungsvolle Aufgabe mit großen Gestaltungsmöglichkeiten
- Ein unbefristetes Anstellungsverhältnis



AIGNER



SWISS MILITARY
HANOWA

Timberland 



HANOWA
SWISS MADE



BEN SHERMAN
Original
Since 1963

DAISY DIXON
LONDON

MORELLATO
SINCE 1930

- Gute Verdienstmöglichkeiten mit einem leistungsbezogenen Gehalt
- Einen attraktiven Dienstwagen mit der Möglichkeit zur privaten Nutzung
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld

IHRE BEWERBUNG:

Fühlen Sie sich angesprochen? Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin als PDF an die folgende E-Mail

Adresse: bewerbungen@twc-uhren.de