



Die T.W.C. Uhren GmbH gehört in Deutschland zu den führenden Vertriebsgesellschaften in der Uhren- und Schmuckbranche. Das starke Markenportfolio und die leistungsfähige Logistik sind Garanten für den Erfolg unserer Handelspartner.

Wir suchen ab sofort oder nach Vereinbarung für das PLZ-Gebiet 80 – 87, 90 – 98 einen

AREA SALES MANAGER (M/W)

IHRE HAUPTAUFGABEN:

- Individuelle und kompetente Betreuung und Beratung unserer Kunden
- Akquise von Neukunden sowie Intensivierung bestehender Kundenbeziehungen
- Aktiver Verkauf und Präsentation der Kollektionen
- Professionelle Umsetzung der Vertriebs- und Marketingstrategien
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Eigenständige und effiziente Tourenplanung
- Reporting und Berichtswesen

IHR PROFIL:

- Fundierte Vertriebserfahrung, idealerweise in der Uhren- und Schmuckbranche
- Überzeugendes, verbindliches und gewinnendes Auftreten
- Verhandlungsstärke, Durchsetzungsvermögen und Flexibilität
- Selbstständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft im Verkaufsgebiet

UNSER ATTRAKTIVES ANGEBOT:

- Eine vielseitige, herausfordernde und verantwortungsvolle Aufgabe mit großen Gestaltungsmöglichkeiten
- Ein unbefristetes Anstellungsverhältnis
- Gute Verdienstmöglichkeiten mit einem leistungsbezogenen Gehalt



AIGNER



SWISS MILITARY
HANOWA

POLICE

GANT
TIME

Timberland 



HANOWA
SWISS MADE



BEN SHERMAN
Original
Since 1963

DAISY DIXON
LONDON

MORELLATO
SINCE 1933

- Einen attraktiven Dienstwagen mit der Möglichkeit zur privaten Nutzung
- Wettbewerbsfähige Sonderleistungen sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld

IHRE BEWERBUNG:

Fühlen Sie sich angesprochen? Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin als PDF an die folgende E-Mail Adresse: bewerbungen@twc-uhren.de